

---

# TECNICHE PER UN'AZIONE DI VENDITA CREATIVA

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Metodi e criteri per migliorare l'approccio al cliente, l'esplorazione delle sue esigenze e la presentazione della propria proposta. Analisi di varie modalità di interazione con i clienti e di comportamenti di vendita da adottare per un miglior risultato.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**