

---

# LA GESTIONE DEL CONFLITTO E LA NEGOZIAZIONE EFFICACE

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Strategie relazionali e cognitive per prevenire il conflitto distruttivo, per utilizzare le divergenze come motore per l'analisi e la soluzione creativa dei problemi, per gestire in modo efficace il dissenso. La possibilità di trasformare il dissenso in un momento di crescita, permette quindi di raggiungere una maggior soddisfazione personale e una migliore efficacia organizzativa.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**