
LA GESTIONE DEL CONFLITTO E LA NEGOZIAZIONE EFFICACE

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Strategie relazionali e cognitive per prevenire il conflitto distruttivo, per utilizzare le divergenze come motore per l'analisi e la soluzione creativa dei problemi, per gestire in modo efficace il dissenso. La possibilità di trasformare il dissenso in un momento di crescita, permette quindi di raggiungere una maggior soddisfazione personale e una migliore efficacia organizzativa.

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA