
GUADAGNARSI LA
FEDELTA' DEL CLIENTE -
TUTTO QUELLO CHE
SERVE, TUTTO QUELLO
CHE BISOGNA SAPERE

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Illustrare in modo analitico metodologie e strumenti che puntano a fidelizzare la clientela, a dare più valore allo scambio commerciale e rendere più soddisfacente il rapporto.

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA