
EFFECTIVE NEGOTIATION - INGLESE

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Costruzione del sequencing, consapevolezza dei diversi approcci, adozione di tecniche di negoziazione, apertura della trattativa, definizione delle posizioni, conflict management, elaborazione del compromesso, coming across it, conclusione

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA