

---

# EFFECTIVE NEGOTIATION - INGLESE

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Costruzione del sequencing, consapevolezza dei diversi approcci, adozione di tecniche di negoziazione, apertura della trattativa, definizione delle posizioni, conflict management, elaborazione del compromesso, coming across it, conclusione

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**