

---

# TECNICHE DI NEGOZIAZIONE CONTRATTUALE

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

I destinatari del corso sono addetti funzione commerciale o acquisti che vogliono migliorare e sviluppare le competenze necessarie per impostare un contratto di vendita (conduzione di trattative precontrattuali, forme di accettazione contrattuale, conclusione del contratto) e per conoscere le principali forme di inadempienza contrattuale e le relative possibili tutele.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**