

---

# TECNICHE AVANZATE DI VENDITA

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Conoscere il proprio mercato, prodotti e servizi. Saper identificare i bisogni e desideri del cliente proponendo l'offerta in termini di vantaggio/soluzione. Analisi degli strumenti di vendita e canali di distribuzione.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**