

---

PICCOLA AZIENDA E  
GRANDE DISTRIBUZIONE:  
COME INTRAPRENDERE E  
SVILUPPARE LE  
RELAZIONI CON LE  
AZIENDE DI GD ITALIANA  
ED ESTERA (16 ORE)

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Come trovare clienti in Grande distribuzione e lavorare efficacemente con i compratori adeguando la propria offerta commerciale.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**