
DALLA NEGOZIAZIONE ALL'INCASSO NELLE VENDITE VERSO L'ESTERO

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Favorire strumenti tecnici essenziali per impostare e condurre con successo una trattativa commerciale con l'estero, offrendo un ventaglio di soluzioni possibili circa le cautele contrattuali, logistiche e di pagamento da adottare.

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA