
TRANSFER PRICING E
VERIFICHE FISCALI: CASI
E GIURISPRUDENZA.
STRUMENTI E
METODOLOGIE DI DIFESA.
LE PROCEDURE
AMICHEVOLI

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il seminario dedicato alle verifiche fiscali sui prezzi di trasferimento nasce dalla strategicità dei flussi cross-border, special modo quelli infragruppo, e dalla conseguente attenzione della amministrazione finanziaria (e con essa anche di quelle di tanti paesi esteri) ad accertare che i prezzi intercompany siano stati fissati nel pieno rispetto del principio di libera concorrenza. Il seminario si propone, dunque, di passare in rassegna le casistiche che più comunemente si riscontrano in sede di verifica fiscale e quindi analizzare la più rilevante giurisprudenza italiana ed estera in materia. Successivamente, si prendono in esame gli strumenti e le strategie oggi a disposizione dei gruppi multinazionali per la gestione del rischio connesso ai prezzi di trasferimento nonché le procedure internazionali previste per la risoluzione dei fenomeni di doppia tassazione.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

Transfer Pricing e controlli: l'approccio in verifica

- TP documentation e penalty protection: requisiti fondamentali
- Le fonti a disposizione della Amministrazione Finanziaria per l'individuazione di possibili criticità fiscali
- Le indicazioni operative della Agenzia delle Entrate e della Guardia di Finanza
- L'accertamento oggi:
- gli obblighi di disclosure: Country by Country Report, DAC 6
- l'attività pre-istruttoria svolta dall'Amministrazione Finanziaria
- l'accesso in azienda
- i rapporti con le amministrazioni estere: le verifiche congiunte e le verifiche simultanee
- l'economia digitale
- L'esperienza in verifica: frequenti rilievi in sede di ispezione e questioni controverse
- La giurisprudenza italiana e internazionale in materia

Il Transfer Pricing e la gestione del rischio fiscale nei gruppi multinazionali

- La gestione "attiva" del rischio fiscale:
- i presidi di controllo interno dedicati
- gli accordi preventivi in Italia ed all'estero
- i sistemi di co-operative compliance

Strategie di difesa: gli accordi preventivi e le procedure amichevoli

- Advance Pricing Agreement (APA)
- Mutual Agreement Procedure (MAP)
- Convenzione Arbitrale Europea
- Recenti sviluppi in sede OCSE e Unione Europea

DOCENTI

GIAN LUCA NIEDDU – Dottore commercialista in Milano, Responsabile del Team “Transfer Pricing & Tax Value Chain” presso lo Studio “Hager & Partners”; è consulente e relatore specialista in relazione a tematiche di transfer pricing e fiscalità internazionale in genere, processi di internazionalizzazione di impresa e strategie di valorizzazione degli intangibili aziendali.

FEDERICO DE ROSA – Dottore commercialista in Milano, Transfer Pricing Specialist del Team “Transfer Pricing & Tax Value Chain” presso lo Studio “Hager & Partners”; è consulente in materia di transfer pricing e fiscalità internazionale in genere, processi di internazionalizzazione di impresa e strategie di valorizzazione degli intangibili aziendali.

NOTE

Il corso è diviso in due lezioni.

Orari delle lezioni:

9:00 Avvio corso
9:00 – 11:00 Formazione
11:00 – 11:15 Pausa
11:15 – 13:00 Formazione
13:00 Conclusione

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono (per eventuali domande che potrebbero comunque essere effettuate via live chat) e webcam

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)

Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA