

---

# TRANSFER PRICING, CATENA DEL VALORE E IMPATTI FISCALI

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

L'evento si propone di analizzare i possibili impatti sulla organizzazione dei flussi inter-company delle più recenti normative fiscali domestiche ed internazionali (OCSE e gli impatti del Progetto Base Erosion and Profit Shifting, le direttive ATAD). I flussi intercompany non potranno infatti restare immutati: dalle CFC ai regimi patent box, dai finanziamenti agli intangibili, dal transfer pricing alla stabile organizzazione, la necessità di una revisione dei modelli di business e dei connessi rischi fiscali è oggi quanto mai importante. I gruppi multinazionali sono pertanto chiamati a ridisegnare le proprie strategie in un contesto sovranazionale che cerca sempre più coesione per contrastare le pratiche fiscali dannose. D'altro canto, la complessità delle tematiche in questione e le conseguenze operative e fiscali non possono prescindere dalla messa a disposizione di adeguati strumenti (e.g., APA) che consentano - da un lato - certezza nella pianificazione e, dall'altro, una sempre più efficiente soluzione dei fenomeni di doppia tassazione e delle controversie tra Amministrazioni Finanziarie.

## PROGRAMMA

### PROGRAMMA DIDATTICO:

- Il contesto internazionale di riferimento: dal Progetto BEPS in sede OCSE alle direttive ATAD e loro implementazione domestica. Sintesi dei concetti rilevanti per la pianificazione dei flussi nei gruppi multinazionali.
- I modelli di insediamento all'estero: legal entity, stabile organizzazione e JV con partner locale
- Gli impatti sui flussi intercompany. Focus su:
  - Modelli produttivi
  - Sviluppo di intangibili e IP Box regimes
  - Modelli distributivi e stabile organizzazione
  - Il business (re)structuring e la creazione del valore
- Principali variabili fiscali caratterizzanti ciascuno scenario e possibilità di planning: utilizzo di holding italiane/e partecipazioni dirette nelle società estere
- La gestione del rischio fiscale nei gruppi: la transfer pricing documentation, gli accordi preventivi, la cooperazione amministrativa finanziaria e le procedure amichevoli a livello internazionale

## DOCENTI

GIAN LUCA NIEDDU – Dottore commercialista in Milano, Responsabile del Team “Transfer Pricing & Tax Value Chain” presso lo Studio “Hager & Partners”; è consulente e relatore specialista in relazione a tematiche di transfer pricing e fiscalità internazionale in genere, processi di internazionalizzazione di impresa e strategie di valorizzazione degli intangibili aziendali

GIANFRANCO DOLCI – Dottore commercialista in Milano, Transfer Pricing Specialist del Team “Transfer Pricing & Tax Value Chain” presso lo Studio “Hager & Partners”; è consulente in materia di transfer pricing e fiscalità internazionale in genere, processi di internazionalizzazione di impresa e strategie di valorizzazione degli intangibili aziendali

## DESTINATARI

CFO, responsabili amministrativi, responsabili bilancio consolidato di gruppo, tax manager

## NOTE

### Orari giornata formativa:

9:00 – 9:15 Accredитamento partecipanti

9:15 – 13:00 Formazione

13:00 – 14:00 Pausa

14:00 – 18:00 Formazione

18:00 Conclusione

Coffee break a metà mattina e metà pomeriggio

## REFERENTI

**Davide Inclimona** (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)

**Stefano Colognesi** (stefano.colognesi@assolombarda.it / Cell: 345 8674 646 )

## DATE E PREZZI

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**

Transfer pricing, catena del valore e impatti fiscali