
PREVISIONI DI VENDITA

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Il budget delle vendite rientra nel budget aziendale ed è specificamente focalizzato a prevedere sia le vendite sia le spese commerciali in un determinato periodo di tempo successivo. Il processo di previsione vendite ha l'obiettivo di definire i volumi di vendita da condividere con l'intera Supply Chain basati su modellazione dello storico, trend di crescita, strategie commerciali future ed andamento del mercato.

PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

Il budget della funzione commerciale

- La determinazione del programma di vendita
- Finalità e vantaggi della determinazione di un programma di vendita
- Il processo di costruzione di un budget commerciale
- Il budget delle spese commerciali

Demand planning

- La pianificazione integrata aziendale
- Analisi delle serie storiche
- L'importanza delle previsioni
- Budget verso previsioni della domanda
- Il processo di demand planning

Le metodologie previsionali

- Introduzione alle metodologie previsionali
- I principali modelli di calcolo:
 - Media mobile semplice e pesata
 - Smorzamento esponenziale
 - Indice di stagionalità
 - Trend
 - Winters

Il percorso prevede diverse esercitazioni pratiche su Excel.

PROGRAMMA AGGIORNATO

Previsioni di vendita

DOCENTI

Docenti Faculty Assolombarda Servizi

DESTINATARI

Titolari, manager, responsabili operativi, responsabili commerciali, responsabili logistica, responsabili della pianificazione

NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

REQUISITI

- Pc o smartphone
- Microsoft Excel nella versione aggiornata
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

REFERENTI

Davide Inclimona (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)

Arianna Marchianò (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA