
LA TRATTATIVA D'ACQUISTO

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

- Obiettivi della trattativa; la preparazione della trattativa; - L'analisi del potere contrattuale; - La conduzione della trattativa con particolare riferimento agli aspetti comportamentali

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA