
IL RUOLO DEL MODERNO DIRETTORE VENDITE - COME INTERPRETARE CON SUCCESSO UN RUOLO FONDAMENTALE PER LO SVILUPPO AZIENDALE

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

L'impegno creativo e produttivo di un'azienda industriale può essere reso più redditizio grazie al contributo di una forza vendita organizzata, gestita e controllata con moderne tecniche manageriali. Il ruolo del Direttore Vendite è quindi particolarmente critico non solo nel consolidare e sviluppare il fatturato di un'impresa, ma anche nel qualificare e potenziare l'azione dei singoli venditori. Il corso fornisce al Direttore Vendite una visione ampia del proprio ruolo e la conoscenza dei meccanismi che in

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA