

---

CORSO BASE SULLE  
TECNICHE DEL  
COMMERCIO CON  
L'ESTERO: 2° MODULO -  
LA VENDITA NEL  
COMMERCIO  
INTERNAZIONALE E I  
RISCHI CONNESSI

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Affrontare, in un'ottica pratico-operativa, i diversi aspetti della vendita internazionale per favorire la conoscenza e la comprensione degli strumenti tecnici necessari per l'attività di vendita all'estero. Particolare attenzione sarà rivolta alla negoziazione di un contratto di vendita all'estero per una valutazione dei rischi e degli strumenti per cautelarsi.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**