

---

# PAGAMENTI INTERNAZIONALI

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

Il Corso di formazione descriverà, in un'ottica pratico-applicativa, le diverse forme di pagamento e di garanzia in uso negli scambi internazionali, analizzandoli nelle loro caratteristiche, articolazioni, norme internazionali e rischi con indicazioni nella scelta e nella formulazione.

L'obiettivo del corso è quello di favorire l'individuazione e la valutazione del rischio di mancato pagamento nelle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza degli strumenti di pagamento e di garanzia più efficaci, al fine di mettere "in sicurezza" i propri crediti verso l'estero. Saranno analizzate caratteristiche e articolazione delle forme di pagamento e di garanzia in uso negli scambi internazionali, con particolare attenzione agli incassi documentari, ai crediti documentari e alle garanzie a prima richiesta, al fine di favorire una corretta negoziazione dei contratti internazionali, riducendo al minimo il rischio di credito senza compromettere l'acquisizione degli ordini.

## PROGRAMMA

### PROGRAMMA DIDATTICO:

- Rischio di credito ("Commerciale" e Paese") e sue valutazioni
- Aspetti commerciali, contrattualistici, logistici e finanziari del rischio di credito
- Concessione di "Fido" alla clientela estera
- Forme di pagamento non garantite e garantite
- Bonifici bancari anticipati e posticipati assistiti o meno da garanzie (Advance payment bond, Payment guarantee o Standby)
- Assegno bancario: negoziazione Sbf ed invio al dopo incasso: rischi
- Incasso documentario (D/P – CAD – D/A): che cos'è, articolazione, caratteristiche, rischi e norme della ICC (URC 522)

- Credito documentario (Lettera di credito): definizione, articolazione, caratteristiche, vantaggi e normativa di riferimento (le UCP 600 e le ISBP 745 della ICC)
- Credito documentario senza conferma, con conferma e con silent confirmation
- Fasi del credito documentario: dalla negoziazione, alla richiesta di apertura, all'emissione, fino all'incasso
- Utilizzo del credito documentario, data, luogo e modalità (di pagamento, di accettazione, di negoziazione)
- Presentazione conforme dei documenti quale condizione per il pagamento
- Criteri generali per l'esame dei documenti da parte delle banche
- Documenti e regolamento del credito documentario: con riserva e senza riserve
- Esame messaggio Swift (MT 700) di emissione del credito documentario: elementi fondamentali e loro comprensione
- Pagamenti dilazionati con sconto pro-soluto delle cambiali e polizza Sace Credito fornitore (Supplier's Credit) con Voltura
- Differenza tra il pagamento a mezzo incasso documentario e credito documentario
- Garanzie autonome a prima richiesta: che cosa sono, caratteristiche e norme della ICC (URDG 758)
- Garanzie giustificate e documentarie: che cosa sono e caratteristiche
- Garanzie dirette, indirette e controgaranzie: articolazione e loro applicazione
- Tipologie di garanzie a richiesta: di pagamento, di restituzione pagamento anticipato, di buona esecuzione
- Standby Letter of credit: che cos'è, caratteristiche e norme della ICC (UCP 600 ed ISP98)
- Differenze tra garanzie a richiesta e Standby: quando, come adottarle e in quali casi
- Regole, attenzioni e consigli pratici nella scelta delle modalità di pagamento da adottare in base ai Paesi, all'oggetto (merce Standardizzata o Customizzata), alla tipologia di contratto, alla rilevanza economica, alla clientela e all'Incoterms®
- Suggerimenti per la negoziazione efficace dei pagamenti con l'estero e gestione operativa
- Esame e gestione dei pagamenti nei Paesi difficili con presenza di vincoli e restrizioni

– Importanza di una pianificazione strategica del rischio di credito e di una “Governance” per la “messa in sicurezza” dei propri crediti

## DOCENTI

**Antonio Di Meo**, specializzato in pagamenti internazionali, crediti documentari, garanzie ed Incoterms® con Studio a Padova. Giornalista pubblicitario, Professore a contratto presso le Università Cattolica e Bocconi di Milano, è autore di pubblicazioni in materia. È socio di Credimpex Italia e della ICC (*International Chamber of Commerce*) dove è stato componente comitato revisione Incoterms®.

## DESTINATARI

Il Corso si rivolge sia al personale proveniente dal settore commerciale, customer service, finanziario, della tesoreria, amministrativo, legale, che ad export e risk manager, dirigenti ed imprenditori.

## NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

## REQUISITI

---

- Pc o smartphone
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

## FACULTY

---

ANTONIO DI MEO

## REFERENTI

---

**Davide Inclimona**  (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)  
 **Arianna Marchianò**  (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**