

---

# GLI INCOTERMS ED IL CONTRATTO DI VENDITA INTERNAZIONALE

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

- Quattro semplici regole per individuare senza errori il punto critico - Legami tra i termini di resa merce (Incoterms) e il contratto di compravendita - Resa Ex Works (franco fabbrica), quasi sempre i vantaggi sono solo apparenti: quando senza rischi? - Vendita CIF: chi, tra venditore e compratore, ottiene i maggiori vantaggi e chi si espone ai maggiori rischi?

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**