

---

# GLI STRUMENTI ECONIMICO-FINANZIARI PER I RESPONSABILI DELL'AREA COMMERCIALE

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Fornire una chiave di lettura in materia di bilanci aziendali al fine di essere in grado di desumere dai bilanci dei clienti acquisiti e potenziali utili informazioni economico-finanziarie; Presentare le metodologie di impostazione e gestione della redditività dei prezzi di vendita al fine di una più efficace politica commerciale; Illustrare le tecniche di elaborazione e controllo del budget delle vendite

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**