
GLI STRUMENTI ECONIMICO-FINANZIARI PER I RESPONSABILI DELL'AREA COMMERCIALE

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Fornire una chiave di lettura in materia di bilanci aziendali al fine di essere in grado di desumere dai bilanci dei clienti acquisiti e potenziali utili informazioni economico-finanziarie; Presentare le metodologie di impostazione e gestione della redditività dei prezzi di vendita al fine di una più efficace politica commerciale; Illustrare le tecniche di elaborazione e controllo del budget delle vendite

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA