
NEGOTIATION - CORSO
PRATICO IN INGLESE PER
LA GESTIONE DELLE
ATTIVITÀ COMMERCIALI -
(2° MODULO) -
PRESENTATION 2

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Come presentare i propri prodotti/servizi, i loro punti di forza e le referenze della propria azienda in modo efficace. esercitazioni pratiche.

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA