

---

NEGOTIATION - CORSO  
PRATICO IN INGLESE PER  
LA GESTIONE DELLE  
ATTIVITÀ COMMERCIALI -  
(2° MODULO) -  
PRESENTATION 2

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

---

Come presentare i propri prodotti/servizi, i loro punti di forza e le referenze della propria azienda in modo efficace. esercitazioni pratiche.

## REFERENTI

---

## DATE E PREZZI

---

**ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA**