
NEGOTIATION - CORSO
PRATICO IN INGLESE PER
LA GESTIONE DELLE
ATTIVITÀ COMMERCIALI -
(3° MODULO) -
NEGOTIATION & CULTURE
1

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Come impostare una trattativa commerciale di successo in ambito internazionale. Esercitazioni pratiche.

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA