
NEGOTIATION - CORSO
PRATICO IN INGLESE PER
LA GESTIONE DELLE
ATTIVITÀ COMMERCIALI -
(4 °MODULO) -
NEGOTIATION & CULTURE
2

BUSINESS SKILLS

DESCRIZIONE

Come gestire al meglio i rapporti con partners esteri e superare i conflitti nelle trattative commerciali. Esercitazioni pratiche.

REFERENTI

DATE E PREZZI

ATTUALMENTE DISPONIBILE SOLO PER LA FORMAZIONE IN AZIENDA