

---

# BUDGET COMMERCIALE E PREVISIONI DI VENDITA

---

BUSINESS SKILLS

## DESCRIZIONE

Il budget delle vendite rientra nel budget aziendale ed è specificamente focalizzato a prevedere sia le vendite sia le spese commerciali in un determinato periodo di tempo successivo. Il processo di previsione vendite ha l'obiettivo di definire i volumi di vendita da condividere con l'intera Supply Chain basati su modellazione dello storico, trend di crescita, strategie commerciali future ed andamento del mercato.

## PROGRAMMA

PROGRAMMA DIDATTICO:

### **Il budget della funzione commerciale**

- La determinazione del programma di vendita
- Finalità e vantaggi della determinazione di un programma di vendita
- Il processo di costruzione di un budget commerciale
- Il budget delle spese commerciali

### **Demand planning**

- La pianificazione integrata aziendale
- Analisi delle serie storiche
- L'importanza delle previsioni
- Budget verso previsioni della domanda
- Il processo di demand planning

### **Le metodologie previsionali**

- Introduzione alle metodologie previsionali
- I principali modelli di calcolo:
- Media mobile semplice e pesata
- Smorzamento esponenziale
- Indice di stagionalità
- Trend
- Winters

Il percorso prevede diverse esercitazioni pratiche su Excel.

## DESTINATARI

---

Titolari, manager, responsabili operativi, responsabili commerciali, responsabili logistica, responsabili della pianificazione.

## DOCENTE

---

Docente Faculty Assolombarda Servizi

## REQUISITI

---

- Pc o smartphone
- Microsoft Excel nella versione aggiornata
- Buona connessione internet
- Microfono e webcam attivi

## NOTE

Il corso sarà trasmesso via Microsoft Teams, con la possibilità di partecipare via web o app con l'utilizzo di pc o smartphone.

I partecipanti iscritti riceveranno tutte le istruzioni di partecipazione e le slide del docente il giorno lavorativo prima del corso.

Il corso non è video-registrato.

## REFERENTI

**Davide Inclimona**  (davide.inclimona@assolombarda.it / Cell: 348 0201 402)

**Arianna Marchianò**  (arianna.marchiano@assolombarda.it / Cell: 345 4007 448)

## DATE E PREZZI

## Live Webinar

-----

**Edizione di:** Aprile 2025

**Durata:** 8 ore

**Scheduling:**

14/04/2025 dalle 9:00 alle 13:00

16/04/2025 dalle 9:00 alle 13:00

### **PREZZI:**

**Quota NON associato e privato:** € 590.00 + IVA

**Quota associato:** € 490.00 + IVA

Sconto del 10% dal secondo partecipante

Erogato come **Webinar**